

Liftgoedkeuring voor veiligheidsrelais



Het veiligheidsrelais PNOZsigma van Pilz is nu ook goedgekeurd als veiligheidscomponent voor liftoepassingen volgens de liftnorm EN 81-1. Liftoepassingen moeten over specifieke goedkeuringen beschikken en aan veiligheidsregels voor de constructie en installatie van liften voldoen. Alle PNOZs4 spanningsvarianten beschikken nu over de goedkeuring en garanderen zo de veiligheid van personen bij het betreden en verlaten van liften. Dit levert geen productwijzigingen of beperkingen op. De goedkeuring is in de liftsector absoluut noodzakelijk en garandeert dat aan alle veiligheids- en gezondheidseisen van de machinerichtlijn 2006/42/EG is voldaan. De relais PNOZs4 kunnen zowel voor personen- en goederenliften, alsook voor alle soorten hijswerktuigen die onder deze norm vallen worden gebruikt. Het doel is om door de uitgebreide goedkeuring de sector liftoepassingen verder uit te breiden. ●

Pilz Vianen
(0347) 320 477
www.pilz.nl
info@pilz.nl

Scheidingsklemmen

Via Phoenix Contact zijn steekbare meettransformator-scheidingsklemmen met zwenkbaar scheidingselement beschikbaar. De compacte serie PTME6 is ontworpen voor aderdoorsneden tot zes of tien mm² en maakt gebruik van het gestandaardiseerde brug-, coderings- en testtoebehoren van het aansluitklemmensysteem Cliqueline. Het programma is aangevuld met een kortsluitstekker voor een automatisch voorrijlende stroomtransformatorkortsluiting. Deze zorgt voor maximale veiligheid in stroomtransformator-meetcircuits. In combinatie met de bijbehorende basisklem zijn verkeerde bediening en beschadiging van de aangesloten stroomtransformator uitgesloten. Bovendien is met deze klemmenserie de combinatie van scheidingsklem en het connectorsysteem Combi mogelijk. Hiermee kunnen schakelinstallaties en de bijbehorende meettransformatoren compleet steekbaar worden opgebouwd. Alle connectoren kunnen eenvoudig worden gepolariseerd. Op deze manier wordt verkeerd insteken voorkomen.

De meettransformatoren-scheidingsklemmen zijn voorzien van de push-in-aansluittechniek. Hiermee wordt aderaansluiting door insteken mogelijk gemaakt zonder dat daarvoor gereedschap nodig is. Om de ader los te nemen, hoeft alleen maar op de ontgrendelingshendel te worden gedrukt. ●

Phoenix Contact
(0316) 591 720
www.phoenixcontact.nl/aansluitklemmen
sales@phoenixcontact.nl



Koppelmeetflens

Bij de koppelmeetflens T40B van HBM heeft de gebruiker naast de mogelijkheid voor koppelmetingen ook de beschikking over toerentalmeting en het bewaken van de draairichting in één compact systeem. De koppelmeetflens is beschikbaar voor nominale koppels in een bereik van 200 Nm... 10 kNm. De datatransmissie tussen de rotor en de stator is digitaal, zodat een foutloze data-acquisitie en -overdracht zelfs onder zeer moeilijke omstandigheden met bijvoorbeeld elektromagnetische interferentie of temperatuurschommelingen mogelijk is. Het geïntegreerde systeem voor de toerentalmeting is magnetisch en daardoor niet gevoelig voor vuil, zoals stof of olie, dat vaak voorkomt bij testbanken of in industriële toepassingen. Het systeem voor toerentalmeting genereert 1024 impulsen per omwenteling waardoor zeer nauwkeurige metingen mogelijk zijn, zelfs bij lage snelheden. De meetflens biedt interferentievrije metingen van koppel, toerental en draairichting en is geschikt voor zware industriële omstandigheden. De koppelmeetflenzen zijn zeer solide en bestand tegen extreem hoge belasting en trillingen. Ze kunnen bijvoorbeeld worden gebruikt op testbanken voor motoren of versnellingsbak-

ken, maar ook voor het testen van elektromotoren, pompen en generatoren. Dankzij het compacte ontwerp zijn de koppelmeetflenzen eenvoudig te monteren. Ze maken geen gebruik van sleepringen of lagers en zijn daarom onderhoudsvrij en slijtvast. Dat resulteert in een zeer hoge betrouwbaarheid en dus een minimale stilstand van de testbanken. ●

HBM, (0416) 286 0400
www.hbm.com
info@bnl.hbm.com



COLUMN

Een nieuwe Tablet en een nieuw Kabinet

(Voor beiden geldt: het succes hangt af van wat je ervan verwacht)

Eindelijk heb ook ik een tablet aangeschaft. Waarom nu pas? Dat heeft alles met mijn karakter te maken. Ik ben duidelijk geen 'gadget' type. Ik ben meer van het gebruik het 'early adopter type' en het volgen van hypes laat ik graag aan anderen over.

Waarom dan nu wel? Dat komt omdat er nu een Tablet op de markt is gekomen die een, voor mij, belangrijke functionaliteit bezit. Ik kan hem als een schrijfblok beschrijven en daarbij herkent het mijn handschrift en zet dit om in tekst.

Nee, het is helaas niet de nieuwste iPad. Het is een Samsung Note. Door het gebruik van de iPad van mijn vrouw ben ik er achter gekomen wat ik wel en niet zou willen. En belangrijk is gewoon schrijven! Ja, ik ben nog van de oude stempel!

Ik geef toe op sommige punten is het wel wennen. De iPad ziet er net iets gelijker uit en zal, als je al Apple adept bent, ook wel wat meer geïntegreerd zijn, nu moet ik zelf nog van alles regelen. Daar zou wel wat meer ondersteuning voor mogen zijn, maar voor mij is het belangrijkste dat ik er gewoon met mijn eigen handschrift op kan schrijven. En dat dit een technologisch hoogstandje is snapt iedereen die mijn handschrift ooit heeft proberen te lezen. Nou ja, een beetje aanpassen moet wel, maar slordige letters worden in de woordherkenning automatisch aangepast zodat tekst goed en met weinig fouten herkend wordt. Dit is nu wat bedoeld wordt met het overtreffen van de verwachtingen van je klant. Technologie inzetten om de gebruiker van dienst te zijn! Zo zou het bij elke productontwikkeling moeten zijn.

Geen ontwikkeling omdat het kan, maar ontwikkelen om de gebruiker hiermee te helpen om zijn probleem op te lossen of om juist prettiger of productiever bezig te zijn,

Zelf bewonder ik Steve Jobs en Apple om hun design, maar nog meer om zijn lef om met werkelijk vernieuwende producten te komen. De iPod, de iPhone en daarna de Tablet. Wist u trouwens dat Apple al in 1993 een soort Tablet op de markt heeft gebracht? De Apple Newton MessagePad. Dit bleek geen succes. Niet alleen was het zijn tijd ver vooruit, ook de technologie was onvoldoende het was een relatief groot en lomp apparaat met een beperkte performance.

Toch denk ik dat dit voor Apple een goede leerschool geweest is. Als je een markt betreedt doe het dan met een product dat helemaal af is en waarbij de vorm, de eigenschappen, de performance en de prijs moeten kloppen. Zo een product verkoopt dan als zoete broodjes. Of je het nu nodig hebt of niet. Concurrenten hebben dan het nakijken, de Sony Walkman verdween met een 'blink of the eye' en hetzelfde zien we met Nokia gebeuren. Te groot, te succesvol en te langzaam (of zelfgenoegzaam) om tijdig in te zien dat er grote veranderingen opgetreden zijn. Voor Nokia ben ik zelfs bang dat ze nu op het verkeerde paard gewed hebben, om in zee te gaan met een nieuwe Windows mobile..... De hoeveelste eigenlijk? Geen van de voorafgaande hebben het gehaald. Ik wens ze veel sterkte!

Ook in de politiek is dit goed te zien! Vergelijk bijvoorbeeld de opkomst van Fortuyn of van de PVV. Deze zijn duidelijk gestart vanuit de vorm (mooie ronkende uitspraken), eigenschappen (ogenschoon heldere slogans) en een veelbelovende performance (zolang je te goed kijkt). Ook hier zie je dat bestaande partijen, zelfs als ze wakker geschud zijn, niet in staat zijn de lethargie van zich af te werpen en fris op te treden. Een paar wakkere leiders daar gelaten, deze zien nu hun kans schoon en hebben zich opgesloten om tot een vergelijk te komen. Als dit ze lukt én er geen partijoproer ontstaat zou dat het politieke landschap wel eens aardig kunnen veranderen. Maar het lijkt me waarschijnlijker dat zodra een overeenkomst uitlekt aan alle kanten de beroering losbreekt.

Dus ook in de politiek is de klantverwachting de ultieme maatvoering. Afhankelijk van jouw verwachtingen, als klant/kiezer, zul je de uiteindelijke uitkomst beoordelen. Hoe worden jouw verwachtingen overtroffen? Ook hierin onderscheidt politiek zich in niets van de markt.

Jan W. Veltman

Reageren? jan.w.veltman@technology2success.nl

